



【福島 章 ふくしま あきら】

元気を出す営業開発コンサルタント、人材開発トレーナー
株式会社ディ・フォース・インターナショナル 代表取締役

- ・ビジネス・キャンプ 認定ナビゲーター
- ・プロジェクト・アドベンチャー AP(アドベンチャープログラミング)講習会修了
- ・フリー・エージェンツ・ネットワーク所属、次世代営業研究会 主宰

■経歴

大学卒業後、店頭上場後間もないオーナー経営の無線通信機器メーカー(日本500人・グローバル1万人規模、後に東商一部上場)に入社。即戦力として、大手メーカー向け通信機器OEM事業、中国進出事業(香港・上海首席代表)、自社ブランド国内販売立上げ事業、新商品企画やISO取得責任者など、数々のプロジェクトでリーダーの経験を積む。1997年にITの黎明期にベンチャー企業にヘッドハントされ、営業開発担当役員として移籍し、事業推進に邁進。ベンチャーという脆弱な経営基盤の中、営業人材(=営業マインドに長けた自立型人材)の重要性に気づき、2000年に営業開発コンサルタントとして独立。その後、様々なビジネス課題の解決支援を行う傍ら、プロの人材開発トレーナーとして、マインドセット・ヒューマンスキルを軸に広くビジネスパーソン能力開発に従事し、現在に至る。

■研修分野

新入・若手・中堅・リーダー・マネジメント・次世代幹部へ、マインドセット(思考様式)、対人関係構築力(コミュニケーション全般)、リーダーシップ、チームビルディングなどの研修トレーニングをアクションラーニング・ワークアウト・体感学習形式にて多数実施。これまでの指導実績は延べ33000人を超える(2019年12月末)参加者一人ひとりをリスペクトし、内面に深く届くアプローチには定評があり、参加者満足度は常に高く、「楽しく元気を取り戻した」「熱い気持ちになった」「プロ意識が高まった」「やろうと決めた」などのコメントを多数頂く。

○直近の実績事例の紹介(抜粋)

- ・次世代幹部育成選抜型研修(大手エンターテイメント他)
- ・ビジョン創出プロジェクト型研修(大手ITサポート他)
- ・ビジネスマインドセット研修(大手商社、大手生命保険会社他)
- ・ビジネスプロフェッショナル養成研修(大手電機メーカー他)
- ・チームビルディング研修、チームリーダー養成研修(大手エンターテイメント、中小商社他)
- ・ワークアウト型マーケティング研修(大手商社他)
- ・ビジネスコミュニケーション(ヒアリング力)養成研修(大手電機メーカー他)
- ・ビジネスファシリテーション力養成研修(商工会議所他)・交渉力折衝力研修(大手VCS会社他)
- ・OJTトレーナー研修(システム開発会社他)
- ・新規開拓力、中堅社員シリーズ(5ヶ月間)研修、プレゼンテーション研修、個店マーケティング研修、企画力開発研修、社会人基礎力講座などニーズに応じてカスタマイズでの実施多数。

■研修・講演実績

CVS業界、商社・卸売業界、生命保険業界、総合メーカー(家電・食品・機器・素材)、広告業界、出版業界、エンターテイメント業界、通信業界、ICTサービス業界、システム開発業界、証券業界、金融業界、不動産・住宅業界・海運・造船業界、化学薬品、物流業界、ホテル業界、EMS業界、コンサルティング業界、旅行業界、食品業界、ベンチャー企業、商工会議所など多数。

■モットー 「営業に元気がなくて、企業に元気なし」

■著書

- 「お客様の期待を超え続ける営業スイッチ！」(同文館出版)
- 「聞き方ひとつで面白いほど仕事がうまくいく本」(あさ出版 ビジネスベースック「超解」シリーズ)
- 「営業職として新たな道を歩み始めた君へ」(SMBCC)

